



EPISODE #2 | LE DÉCRYPTAGE

BASED ON A SURVEY

85.00%

BY presenting to our clients design solutions and our flow in our design communication.

Discussion Outline

Personal presentation by the presenter (10:00)

quelque chose efficace happens!

9:00 feedback given

10:30 start of feedback

12:00 feedback done

85%

- Khavro Ali
- Out line of the topic
- Suoni's
- Ne me se
- Reparte-me!

85.00%

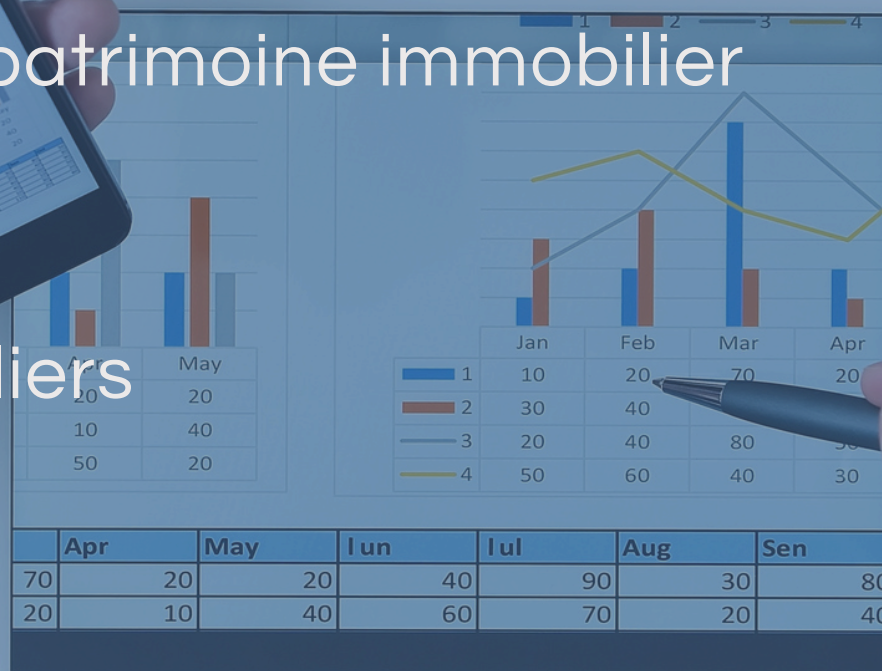
Quand un contrat se termine sans vision claire

- Travaux de modification et de réparation réalisés en cours de période
- Livrable de fin d'exploitation incomplet
- Difficulté à vérifier le respect des obligations contractuelles
- Reprise des installations avec des défaillances constatées

**UN POINT DE BASCULE
SOUVENT SOUS-ESTIMÉ**

Des enjeux communs à de nombreux acteurs

- Gestionnaires de patrimoine immobilier
- Collectivités
- Hôtellerie
- Syndicats immobiliers
- Exploitants



**TOUTE STRUCTURE
RECHERCHANT ÉCONOMIES
ET MEILLEUR SUIVI**

L'approche Taktis



Remettre le factuel avant d'agir :

- Analyse de l'ensemble des contrats et travaux réalisés
- Cartographie et inspection des OPEX
- Réalisation d'un PV de réception du contrat d'exploitation
- Structuration d'une feuille de route adaptée aux besoins attendus

**EXPERTISE
INDÉPENDANTE**

**UN CADRE
POUR SÉCURISER LA SUITE
DE L'EXPLOITATION**

**MÉTHODE APPROUVÉE,
AVEC JALONS CLAIRS**

“

**Des constats clairs.
Une méthode structurée.
Des décisions éclairées.**

TAKTIS | LE DÉCRYPTAGE